

社員の1日のスケジュール（営業）

所属部署 営業部第1 新築戸建G 営業チーム
勤続年数 8年
出身地 長野県



1日のスケジュール

- 6:30 起床
8:00 出勤
8:25 ラジオ体操・朝礼
8:30 「始業」メール及びスケジュールチェック
- 9:30 打ち合わせ資料の作成、手直し
お客様の生活をイメージし、どのような提案・資料があれば良いか検討し、作成します。
- 10:30 社内会議
- ↓
- 12:00 昼食
13:00 お客様へ事前の電話確認後、打ち合わせへ出発！
14:00 お客様と打ち合わせ
- ↓
- 15:30 帰社後、打ち合わせ内容を担当部署へ引継ぎ
確定した内容やお客様のご希望を次の担当者へしっかりと引き継ぎます。
- 16:30 明日の打ち合わせ資料作成、アポ取り
17:30 終業



■仕事の内容

戸建住宅への給排水・ガス・設備提案を行っております。設備としてはエアコン、床暖房、浴室暖房乾燥機やミストサウナをご提案し、お客様の快適で居心地の良い空間づくりのお手伝いをさせていただいております。

お客様の生活スタイルは十人十色で、毎回同じ提案内容がどのお客様にも響くということはありません。事前にお客様情報をしっかりとヒアリングし、各お客様にあった設備提案を実施することが重要です。お客様の生活スタイルを自身にも置き換えてイメージし、お客様が納得する家づくりの為に日々活動しております。

■仕事から得られたもの

学生から社会人へと生活環境が大きく変わったことにより、入社して間もない頃はとても忙しい毎日でした。そんな日々の中でも、床暖房を入れるかどうか迷っていたお客様が、入れて本当に良かった等、喜びの声を聞けると誰かの役に立てていると実感できるようになってきました。提案内容に自信がつくと、今度は新しいことにチャレンジしてみよう！と、自然に進んで仕事ができるような考えを持った人へ成長できたと思います。就活生の皆様、自身に起きる物事を辛いと思うか楽しいと思うかは自分次第です！自ら進んでやり込める仕事をぜひ探してみてください。